



Il nuovo Portacenter 500.

Il mondo delle macchine utensili è da sempre dominato da due principali categorie di impianti: i centri di lavorazione, molto flessibili, che aiutano le aziende a gestire piccoli lotti di produzione; i transfer, progettati per aumentare la produttività e soddisfare la domanda di forniture di grandi lotti. Porta Solutions dal 2005 ha progressivamente migliorato il Portacenter, macchina utensile con tre mandrini indipendenti per garantire agli utilizzatori una produttività assai elevata.

di Alfonso Pinna

Con la forza *di tre mandrini*

Porta Solutions è specializzata nella costruzione di macchine utensili Portacenter, punto di riferimento per chi desidera applicare il Metodo Porta Production, fondato sui concetti della Lean Manufacturing e specifico per gli utilizzatori di macchine utensili CNC per il metalworking. Maurizio Porta, CEO dell'impresa e ideatore del Porta Production Method, sostiene che "il mondo è cambiato. Assistiamo a un'evoluzione del modo di lavorare e dei beni strumentali in grado di fronteggiare la trasformazione digitale in atto", beni strumentali che rappresentano lo strumento perfetto per chi ha necessità di gestire piccoli lotti di produzione e per aumentare la produttività aziendale, senza però rinunciare alla flessibilità dei cambi di produzione e del modello snello, tanto caro a gran parte delle aziende. "In particolare, i centri di lavorazione hanno letteralmente 'invaso' i reparti di produzione, dando avvio al fenomeno dei 'centri di lavoro in batteria'. Un vero e proprio modello di business che per decenni ha dominato il mercato e il modo di lavorare delle aziende manifatturiere", spiega Porta. "Oggi però il contesto internazionale



Maurizio Porta, CEO di Porta Solutions e ideatore del Porta Production Method.

ci pone di fronte a nuove sfide, e per 'vincere' più ordini è necessario mettere in discussione i vecchi modi di produrre e le vecchie tecnologie, affacciandoci a soluzioni più innovative, capaci di rendere i reparti di produzione realmente più efficienti e produttivi". Per queste ragioni Porta Solutions S.p.A., costruttore di macchine utensili dal 1958, ha deciso di focalizzare l'attenzione sullo sviluppo di macchine utensili in grado di ottimizzare la produzione.

EVOLUZIONE CONTINUA

"Dal 2005 abbiamo scelto di sviluppare e migliorare il Portacenter, macchina utensile a tre mandrini indipendenti, con una produttività mediamente tre volte superiore a un singolo centro di lavoro e con un elevato livello di flessibilità", dichiara Porta.

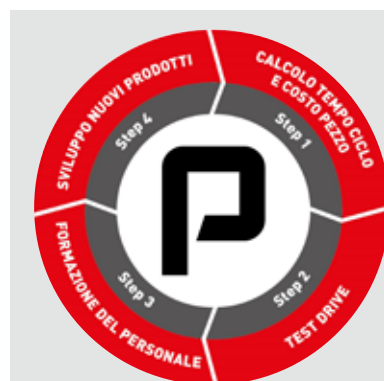
"Più efficienza significa prima di tutto abbattere i costi di produzione in eccesso, ossia quelli che oggi sono evitabili grazie a investimenti nella direzione corretta. Abbattere i costi di produzione e aumentare la produttività sono le due principali sfide da cogliere per rendere le aziende più competitive".

Secondo Porta tutto questo oggi è possibile grazie alle Portacenter, macchine utensili a tre mandrini.

COME 'VINCERE' PIÙ ORDINI

"Le caratteristiche distintive di tali macchine permettono ai produttori che utilizzano le nostre soluzioni di abbattere il costo del pezzo finale e ottenere così più ordini. Avere un'azienda più competitiva significa avere la capacità di vincere più ordini rispetto alla concorrenza spietata dei Paesi con la manodopera a basso costo", afferma Porta.

"In questo modo è possibile anche eludere il fenomeno del dislocamento produttivo all'estero, aiutando le aziende a rimanere sul territorio nazionale. Tuttavia, in primo luogo, è necessario un cambio di mentalità nel tessuto imprenditoriale italiano, con investimenti volti alla scelta di nuove soluzioni. Mediamente le aziende soffrono di un gap tra i risultati che vorrebbero ottenere e la capacità di effettuare decisioni corrette di investimento. Così abbiamo sviluppato una serie di servizi che, in progressione, aiutano i nostri clienti ad approcciare al concetto di calcolo del costo del pezzo", dice Porta.



SERVIZI PERSONALIZZATI

I servizi che Porta Solutions assicura sono suddivisibili in quattro step.

- 1 Calcolo del tempo ciclo e del costo del pezzo, studiando insieme al cliente le soluzioni migliori per abbattere il costo finale del particolare.
- 2 Test drive 'a rischio zero' per provare il macchinario prima di acquistarlo, verificando se il tempo ciclo e il costo del pezzo finale sono attendibili rispetto a quanto progettato e proposto a seguito di uno studio mirato.
- 3 Formazione del personale. Grazie a una scuola dedicata, Porta Solutions segue i clienti nella formazione del personale, per aiutarli a massimizzare l'utilizzo dei macchinari da loro acquistati.
- 4 Sviluppo nuovi prodotti. Per clienti che necessitano di piccole campionature di nuovi prodotti che vorrebbero proporre al mercato, Porta Solutions mette a disposizione i propri esperti.

In sintesi, le aziende a cui Porta Solutions si rivolge sono utilizzatori di 'centri di lavoro in batteria' e macchine bimandrino, che necessitano di aumentare la produttività di reparto con l'obiettivo di abbattere il costo pezzo e 'vincere' più ordini rispetto ai concorrenti. Per visionare e scaricare il catalogo del Portacenter: go.porta-solutions.com